

第3弾
数値計画編

吉村会計セミナー



事業計画を作って 売上を3倍に増やそう!

■売上が伸びなくて、困っている。■売上を上げたいが、どうしたらよいか分からない。■社員がやる気がなくて、困っている。■計画を立てたが、思うとおりに業績が付いてこない。■金融機関から事業計画の提出を求められているが、作り方が分からない。■金融機関に事業計画を提出したが、もっと実現可能性のあるものにしてくれと言われている。■社員が一丸となって動ける事業計画を作りたい。■今年こそ売上を上げたい。などの悩みのある方にお勧めです。

●事業計画は、想いと行動計画と数値計画が必要です。●どれが欠けても、目標達成はできません。●行動計画は、具達的に何をどのようにするか的设计図になります。●数値計画は、その行動の結果を測る物差しです。●言い方を変えれば、数値計画は目標です。●目標は数値化しなければ、実現できません。●いかに目標を数値化するか、これが成功のまず第一歩です。●前回までの講義で、数値計画の作成方法を知りたいとの声を、多くいただきました。●何事もコツが必要ですが、数値計画もツボを押さえれば、難しくありません。●分かりやすく易しく、体で覚える研修です。●実現する可能性の高い数値計画作りのツボをマスターして、一緒に夢を実現いたしましょう。

講義内容

1. 成功の法則
2. 経営者の仕事
3. 数値計画とは何か
4. 数値計画に使う数字は
5. 売上の決め方
6. 売上増には法則がある
7. 計画には組織が不可欠
8. 数値計画作成のキモ

日 時:平成26年6月4日(水)

15:00~18:00

(受付 14:45~)

場 所:松戸商工会議所
本館 2階会議室
松戸市松戸1879-1
(松戸駅西口徒歩8分)

講 師:税理士 吉村博

参加費:5,000円/人

定 員:20名



〈税理士吉村 博〉

1991年開業後、当所セミナー以外に
金融機関等で多数講師活動を行う。

お申し込みはFAXで

047-347-9016

ご住所	〒		
会社名		参加者名	
TEL		E-mail	
FAX			

吉村博税理士事務所 千葉県松戸市西馬橋5-1-5
(株)わいわいビジネスコンサルタント TEL:047-347-9009