

# 吉村会計の販促セミナー 第2弾

NHKおはよう日本、  
クローズアップ現代、  
読売新聞などで特集!



最新の

## “ほめ経営”

実践セミナー

「スタッフ育成」+「販促」⇒「業績アップ」の仕組み大公開

●お客様がいっぱい来て、従業員もやる気満々で、業績もアップして、それがずうっと続いて。そんな会社にはありませんか。今回のセミナーは、その為のセミナーです。●超人気の速効業績アップコンサルタントである原邦雄先生は、そんな会社をいっぱい指導した先生です。どうしてそんなことができるのか？ ●うまくいくのは、必ずうまくいくやり方と考え方でやっているからです。そのやり方、考え方を教えてください。必ずすぐできて、必ずすぐ効果が出て、必ずずうっと業績良好。セミナーに来れば、必ず効果が出ます。●具体的な方法とは？ 詳細はセミナーに来ていただくとして、その方法は、お客様と従業員の心理に上手く働きかけて、行動を起こさせるからです。難しくはないけれど、目から鱗が落ちることばかり。どうしたらお客様がいっぱい集まるかも、しっかり勉強します。ぜひ、ご参加ください。

### こんな悩みが**解決**する**やり方**が手に入る！

- ・採用しても、採用しても辞めて行く ⇒ 毎年10人は辞めていた企業が今年はゼロに
- ・良い社員が揃えば、業績はあがるのだが ⇒ 今社員が驚きの行動をし出す
- ・社員のモチベーションが上がらない ⇒ 一気にモチベーションがあがる仕掛け
- ・経営者の思いが現場に伝わらない ⇒ 速効で経営者と現場のコミュニケーションがとれる
- ・販促をしても効果に結びつかない ⇒ 社員のやる気が上がった時が販促のタイミング
- ・チラシを出すのが反応がない ⇒ チラシを見て問い合わせが殺到!



#### 【講師紹介】(株)スパイラル・アップ 代表取締役 原 邦雄 氏

1996年大阪工業大学卒業後、日本食研(株)、(株)船井総合研究所を経て「現場に強いコンサルタント」を目指しラーメン店に転職。洗い場からやり直す。店長時代に「ほめる」チーム作りで業績アップを実現。10,000人以上のスタッフのBefore→Afterを確認。現場コンサルタントとして、経営者の理念が現場のスタッフにより早く浸透させる

サポートをしている。現場活性化の優れたスキルはNHKの番組や読売新聞で紹介され、大阪府や月刊誌「商業界」からも高く評価されている。2011年5月、(株)スパイラル・アップ設立。速効業績アップコンサルタントとして年間40社の業績アップ!! 現在、全国の商工会議所や商業界でセミナー講師として活躍中、また執筆活動中。

日時：平成24年11月8日(木)  
15:00~18:00 懇親会18:00~  
場所：SMBC日興証券(株)松戸支店4階  
松戸市本町2-5  
JR松戸駅西口 徒歩1分  
講師：速効業績アップコンサルタント  
原 邦雄 先生  
参加費：5,000円/人(税込)  
懇親会費：4,000円/人(税込)  
定員：50名

お申し込みはFAXで

047-347-9016

ご住所	〒	会社名	
TEL/FAX	/	参加者名	
E-mail	@	懇親会	参加 ・ 不参加

吉村博税理士事務所

(株)わいわいビジネスコンサルタント

〒 271-0044 千葉県松戸市西馬橋 5-1-5

TEL : 047-347-9009

E-mail:yoshimura@wa-i.jp