

ランチェスター☆戦略社長塾

いよいよ
最終講

経営計画の立て方

ランチェスターの法則によれば、経営のやり方には2種類あります。「強者の戦略」と「弱者の戦略」。もし競争条件が不利な会社が、競争条件が有利な会社と同じやり方をすると、強い会社から圧迫を受けてやられてしまいます。自社の戦略が定まったら、それを実行するための経営計画を立てます。どのように計画を立てるか、これをしっかり学ばないと的外れな行動になり、目標は達成されません。

●セミナーの内容

- 第1章 現状分析で実態を知る
- 第2章 経営の構成要因と利益性の原則
実際に経営計画を立てるには、何に対して、どのような計画を立てるか、これをはっきりさせておく必要がある。
- 第3章 戦略と戦術
実行の正しい手順、実行の進め方を学ぶ。
- 第4章 商品計画
- 第5章 営業地域計画・業界と客層計画
地域対策の目的は1位の地域作り、強い地域作りにある。次には、誰をお客とするかをはっきりさせなければならない。
- 第6章 営業計画・顧客維持計画
どういう方法でお客様を見つけて作るか、という営業計画を立てる。さらにそのお客様を失わないよう維持する必要がある。
- 第7章 組織計画・資金計画の立て方
何事も人の配分と資金の配分が必要。
- 第8章 経営理念と将来計画・実力向上計画
経営理念は本来は最初に作るもの。規模で社長の役割は変わる。業績の何割が社長の実力で決まるのか。

●セミナーの進め方

ランチェスター経営(株)のDVDとテキスト(竹田陽一氏制作)を使用します。15分～20分間隔でDVDを見ていただき、受講生の方に感想などを発言していただきます。

徹底した対話型

話すことにより自分自身の中で整理され、記憶も3倍になります。他の方の発言でご自身の経営に活かす気づきも得られます。

当事務所は、ランチェスター経営(株)に登録済

●募集の概要

- ①定員：6名
- ②参加費：24,000円（8回シリーズ）
3,000円×8日間
テキスト代を含みます。一括払い
お申込み後、振込口座をご案内致します。
- ③場所：当事務所セミナールーム
- ④時間：19:00～21:00
- ⑤対象：従業員30人以下の社長さん

9月3日(木) 9月17日(木) 10月1日(木) 10月15日(木)
10月29日(木) 11月12日(木) 11月26日(木) 12月10日(木)

お申し込みはFAXで

047-347-9016

ご住所	〒		
会社名		参加者	
TEL		FAX	

吉村博税理士事務所
(株) わいわいビジネスコンサルタント

〒271-0044 千葉県松戸市西馬橋 5-1-5
TEL 047-347-9009